

11. 企业亟需这种宽打窄的服务。尤其在小微企业
 面临融资难的情况下，省工经联推出的这一服
 务内容，无疑为雪中送炭。同时我们也非常感谢
 浦发银行南昌分行的同事们，正是由于他们优
 越的服务，才使我们
 的创业摆脱一个一
 个省去：
 送上报告、请示

赣工经联[2011]04号

熊承忠 10.25

一个困境。

关于为中小企业提供“金融服务”的报告

洪礼和副省长：

近两年来，省工经联本着“虚事实做”的原则，联合浦
 发银行南昌分行，围绕县区工业园，为中小企业开展“金融
 服务”，取得了显著成效。截止九月底，共为43家中小企业
 发放贷款8.6467亿元（贷款企业名单附后），很受地方和企
 业欢迎。主要有以下特点：

一、领导重视。去年年初，我们向省领导汇报“金融服
 务”的动议时，当即得到洪礼和副省长和谢碧联主任的肯定
 和支持，并要求中小企业局提供担保服务。“金融服务”小
 组所到之地，都受到了地市领导的高度重视。吉安市领导周

萌、王萍、刘宗华。九江市领导钟利贵、殷美根、熊永祥亲自接待安排。各县区都是书记、县长组织活动。由于各级领导的重视，使“金融服务”活动，有声有色有成效。

二、服务到位。浦发银行南昌分行对“金融服务”极为重视。第一副行长李枫，身体力行，每次活动都精心组织，亲自带队，深入到每个县区、园区和企业。中小企业经营中心总经理吴狄率工作小组逐个企业分析，逐个项目落实，体现了浦发银行“务实、创新”的喜人行风。“金融服务”能高效，还在于服务配套。浦发银行的工作团队是行长、经理、业务员配套；服务活动中是银行、担保公司、企业配套。这种金融服务简便、直接、不扯皮。

三、持之以恒。“金融服务”还有一个明显的特点是，持续服务，不断扩展。去年重点是服务吉安、吉水、泰和、吉州、青原、新干6县区，今年扩展到九江开发区、庐山区、浔阳区、湖口县、彭泽县、永修县，服务面覆盖12县区。新干、湖口、永修等县近两年引进了一批新产业，发展势头很好，但就是贷款困难，流动资金严重不足。银行派工作组和专人进厂考核，当月就发放了贷款。永修金枫玉石公司是一家生产微晶石的新材料企业，产品供不应求，浦发银行派出专人核实后，当月发放贷款3400万元，该企业今年又新增了一条生产线，生产能力扩大三分之一。

总之，这种“金融服务”十分注重实效，深受各方欢迎。

地方政府的要求得到落实，银行业务得到扩大，企业困难得到解决，多方受益，皆大欢喜。

我们将把这种行之有效“金融服务”，作为工经联业务工作的“当家品种”，坚持下去，持续扩展，为江西工业出点“小力”。

二〇一一年十月二十四日